



Опыт работы Уральского регионального центра трансфера технологий по Gate2RuBIN за 2009-2011 г.г. и проблемы интеграции региональных МСП в международные научно-технологические консорциумы

**АНО «УРЦТТ»
Падерин Ильяс Мусиевич
г.Екатеринбург**



Позиционирование УРЦТТ в региональной инновационной системе

В рамках соглашения с Представительством ФСР МФП НТС по Свердловской области проводит мониторинг МСП и экспертизу научно-технических проектов

В рамках консорциума с Инфрахабом при Департаменте поддержки МП Свердловской области и УрФУ осуществляет консалтинг МСП по вопросам коммерциализации инновационных разработок и получения различной финансовой поддержки

В рамках совместных мероприятий с Региональным венчурным фондом, УрО РАН и ВУЗами проводит тренинги и семинары по управлению инновационными проектами и продвижению продукции на рынок



Основные клиенты Центра

- **Малые и средние предприятия - 54**

Центр находит для них технологических партнеров среди Российских и Европейских компаний для повышения конкурентоспособности их бизнеса через привлечение научно-технических новаций и создание консорциумов для участия в программах ФСР МФП НТС



- **НИИ и ВУЗы - 16**

Центр оказывает услуги по продвижению их разработок и технологий на Европейский и Российский рынок, осуществляет поиск заказчиков на НИОКР, содействует созданию консорциумов для участия в РП7 ЕС



- **Технопарки и бизнес-инкубаторы - 3**

Центр оказывает бухгалтерское сопровождение start-up компаний, консультирование по оценке ОИС, исследованию рынка, привлечению венчурного финансирования и созданию совместных предприятий с Европейскими партнерами



Основные результаты работы Центра за 2009-2011 г.г.

1	Количество проведенных локальных мероприятий	19
2	Количество проведенных ТА	50
3	Количество ТП и ТЗ, размещенных в BBS	18
4	Количество поданных заявок в ФСР МФП НТС	21
5	Количество EoI зарубежных партнеров к ТП и ТЗ клиентов нашего Центра (Латвия, Франция, Чехия, Австрия, Сев. Ирландия, Бельгия, Германия, Испания, Индия, Израиль)	11
6	Количество EoI клиентов нашего Центра к ТП и ТЗ партнеров из ЕС (Великобритания, Германия, Финляндия, Голландия, Хорватия, Польша, Испания)	16
7	Количество деловых миссий – Екатеринбург, Ганновер, Дюссельдорф, Лондон	8
8	Количество брокерских мероприятий: (Дни Финляндии в России - Екатеринбург) (БМ в рамках проекта Gate2RuBIN - Москва) (Возможности продвижения малых и средних предприятий на международные рынки - Екатеринбург) (Международный Форум Деловых Партнёрств «Россия-Европа: Сотрудничество Без Границ» - Москва) (БМ в рамках ERA.NET-RUS - Екатеринбург)	5
9	Количество созданных консорциумов и поданных заявок по РП7	2

Основные достижения центра в 2009-2011 г.г.

Информационные и консалтинговые услуги

(выставки, форумы, тренинги и т.д.)



Участие в подготовке выставки-ярмарки «Нанотехнологии-2009», г.Екатеринбург



Проведение презентаций и круглых столов в рамках XVI Экономического форума и международных выставок ИННОПРОМ 2010-2011

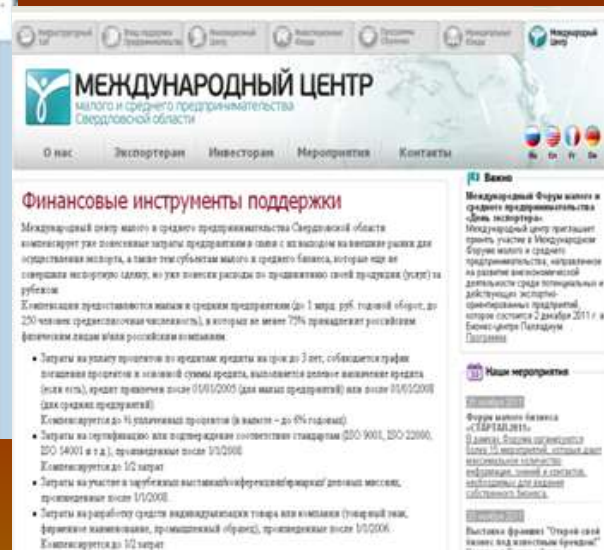


Организация обучения менеджеров инновационных разработок на Фабрике управляющих проектами



Основные достижения центра в 2009-2011 г.г.

Работа с информационной системой Gate2RuBIN (регулярное размещение новостей, информационных материалов, работа с БД и размещение ТП и ТЗ)



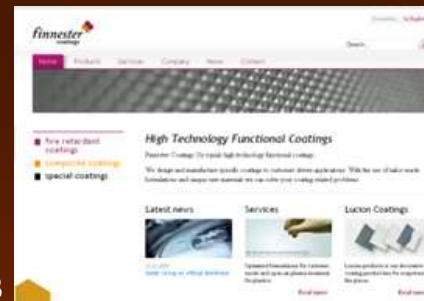
Основные достижения центра в 2009-2011 г.г.

Продвижение проектов на мероприятиях брокерского характера
(деловые миссии и брокерские мероприятия)





Истории успеха



Наш клиент **ООО СКБ «Мысль»** (ТЗ УСТТ 317405) через EEN нашел финского партнера для участия в конкурсе совместных проектов, организованных Фондом содействия развитию МФП НТС и TEKES



В рамках созданного консорциума

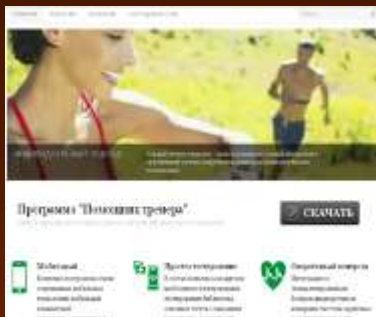
Finnester Coatings Oy (Финляндия, г.Лахти) планирует:

разработку новых композиционных материалов с уникальными свойствами (повышенной коррозионной и износостойкостью, пониженной теплопроводностью)

ООО СКБ «Мысль» (Россия, г.Екатеринбург) планирует:

проведение испытаний опытных образцов новых композиционных материалов в реальных условиях эксплуатации (агрессивная кислотная среда, повышенная влажность, высокий перепад температуры), отработку технологических режимов для обеспечения требуемых эксплуатационных характеристик изделий из новых композиционных материалов





Истории успеха



Наш клиент **ООО «ЦИТ»** (ТП УСТТ 320495) в ходе брокерского мероприятия, проводимого в рамках проекта **ERANET.RUS** в г.Екатеринбурге, установил контакты с партнерами из Греции и Израиля, после чего в ходе дальнейших переговоров и согласований была достигнута договоренность о совместной реализации проекта «SPORTPRERA», направленного на разработку программно-аппаратного комплекса для мониторинга физического состояния, здоровья и спортивной подготовленности населения стран ЕС.

UNIVERSITY OF IOANNINA в рамках консорциума будет заниматься классификацией методов оценки функциональных резервов спортсмена с последующей математической обработкой показаний биомедицинских параметров тестируемого.

Израильская компания GARD Ltd, имея опыт в разработке новых методов диагностики миокарда, будет заниматься созданием диагностической подсистемы для выявления функциональных изменений работы сердца и всей кровеносной системы спортсмена в течение периода до тренировки, во время и после.

ООО «ЦИТ», как идеолог данного проекта, будет дорабатывать информационно-аналитическую систему с учетом требований Европейских стандартов для анализа и оценки общей физической подготовленности людей, занимающихся физической культурой и спортом.

Выявленные проблемы, трудности и потребности Центра

Проблемы:

Недостаточная маркетинговая проработка востребованности инновационных разработок и технологий клиентов нашего Центра на Европейском рынке. Некорректная постановка целей и задач клиентами Центра для осуществления международного трансфера технологий и выстраивания бизнес-кооперации с Европейскими партнерами. Отсутствие у наших клиентов, в большинстве случаев, специалистов со знанием иностранных языков, умеющих вести переписку и переговоры, обладающих знаниями международной юридической практики и патентного права, соблюдающих требования Европейской сертификации.

Трудности:

Получение достоверной информации об истинном состоянии инновационной разработки, кадровом потенциале ключевых участников проекта, незащищенность объектов интеллектуальной собственности в Европейских странах у наших клиентов - авторов разработок.

Потребности:

Финансовая помощь нашим клиентам по участию в брокерских мероприятиях и их организации на территории РФ, организационная помощь в формировании консорциумов и при поиске технологических партнеров для участия в РП7 и программах Фонда содействия.



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

paderin@uralweb.ru

+7(343)267-96-13

