

# Gate2RuBIN

## Основные достижения, выявленные проблемы и трудности

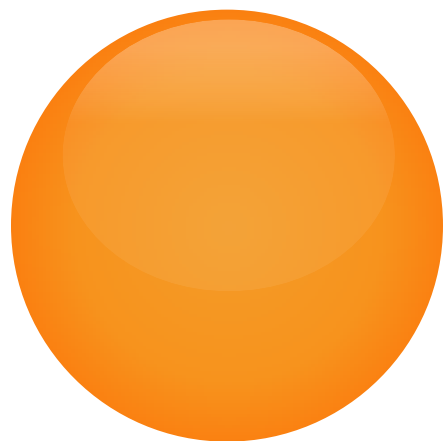
Певницкая И.А., координатор проекта Gate2RuBIN  
ИТЦ Технопарка «Новосибирск»  
Новосибирская область  
29 ноября 2011 года

Автономная некоммерческая организация «Инновационно-технологический центр научно-технологического парка «Новосибирск» (**АНО ИТЦ НТП «Новосибирск»**) создана в 1998 году. Директор ИТЦ – д.ф.-м.н., Голушко Сергей Кузьмич.

ИТЦ НТП «Новосибирск» и его сотрудники имеют опыт реализации ряда международных, российских и региональных инновационных программ. С 2004г. ИТЦ НТП «Новосибирск» выполняет функции уполномоченной организации Фонда Содействия по организации и проведению государственных программ «СТАРТ» в Сибирском ФО. С 2008 ИТЦ НТП «Новосибирск» выполняет функции уполномоченной организации по программе «У.М.Н.И.К.» в Новосибирской области.

ИТЦ сотрудничает более чем с 500 компаниями и организациями Сибирского федерального округа, занятыми в следующих технологических секторах:

- Информационные технологии, программные продукты, телекоммуникационные системы;
- Медицина, фармакология, биотехнологии для медицины;
- Химия, химические технологии, новые материалы, строительство;
- Электроника, приборостроение, машиностроение;
- Биотехнологии, сельское хозяйство, пищевая промышленность.



# **ОСНОВНЫЕ ИНДИКАТОРЫ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ РАБОТ**

ИТЦ ТЕХНОПАРКА «НОВОСИБИРСК»

# Основные индикаторы результативности работы ИТЦ Технопарка «Новосибирск»

Индикатор	Цель	Факт
<b>Информирование клиентов</b>		
Участники локальных мероприятий	250	<b>281</b>
Новые клиенты – результат мероприятий	25	<b>26</b>
Число публикаций в СМИ	5	<b>7</b>
Охват клиентов бюллетенями	500	<b>1124</b>
<b>Работа с клиентами: визиты, консультации, заявки</b>		
Первичные визиты к клиентам	40	<b>41</b>
Визиты к клиентам, всего	52	<b>60</b>
Консультации по конкурсам 7РП	20	<b>21</b>
Консультации по конкурсам Фонда Содействия	30	<b>47</b>
Заявки на международные конкурсы ФС	4	<b>3 (+1)</b>
Технологические аудиты, консультации по ИС	35+25	<b>36+35</b>
Индивидуальные консалтинговые услуги	30	<b>41</b>

# Основные индикаторы результативности работы ИТЦ Технопарка «Новосибирск»

Индикатор	Цель	Факт
<b>Работа с профилями и выражениями интереса (Eoi)</b>		
Новые <b>ТП</b> в ИС BBS (и Gate2RuBIN)	30	27 (30)
Новые <b>ТЗ</b> в ИС BBS (и Gate2RuBIN)	10	6 (10)
Внешние Eoi к профилям клиентов центра	15	<b>51</b>
Eoi клиентов центра к внешним профилям	15	19
<b>Конкурсы 7РП, брокерские мероприятия</b>		
Поиск партнеров для 7РП	5	8
Число поданных заявок в 7РП	5	1 (+5)
Число соглашений о НТС	5	4 (+1)
Индивидуальные брокерские услуги	10	10
Участие клиентов в БМ	20	4
Участие клиентов в деловых миссиях	2	3

# Проблемы, трудности и предлагаемые решения

## Проблемы

- Клиентам трудно найти финансирование поездок на технологические брокерские мероприятия и деловые миссии.

50% затрат на участие в выставках субсидируют только:

- Малым предприятиям
- Имеющим прибыль по предыдущему году
- Только после поездки, по факту затрат.

## Решения

- Устраивать ряд БМ для клиентов за счет центрального бюджета проекта со 100% финансированием/возмещением затрат участников.

Предоставлять субсидии не только малым предприятиям и не только тем компаниям, которые закончили предыдущий год с прибылью.

# Проблемы, трудности и предлагаемые решения

## Проблема



- Трудный поиск партнеров для **7РП**, если клиент сети не лидер проекта **7РП**.

## Решение

- Разрешить публиковать целевые запросы по поиску партнеров для конкурсов **7РП** не только лидерам проектов.

# Проблемы, трудности и предлагаемые решения

## Трудности

- Зарубежные центры часто вместо форм проявления интереса (EoI) присылают письма с просьбой дать им прямой контакт с российским клиентом Gate2RuBIN.
- При направлении EoI зарубежные центры и партнеры слабо изучают ТП и предлагают сотрудничество, не приемлемое для клиентов, разместивших профиль

## Рекомендации

- Действовать только в формате документооборота Gate2RuBIN.
- Центрам необходимо проверять запросы своих клиентов к размещенным ТП/ТЗ.

# ИСТОРИИ УСПЕХА



## История успеха №1



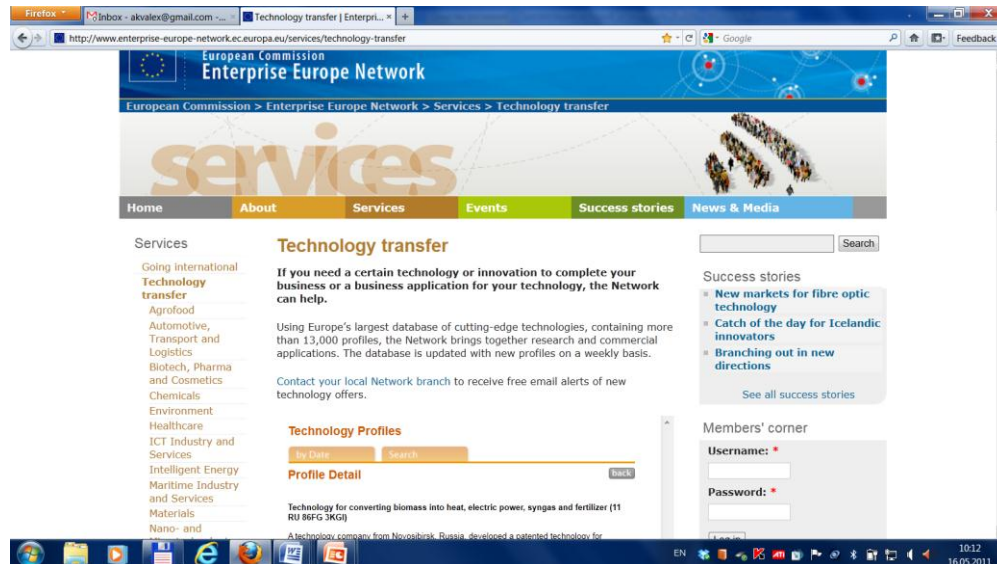
**ТП: «Технология переработки биомассы с производством тепла, электроэнергии, синтез газа и удобрений»**

**Клиент проекта: ООО «Биологические источники энергии»**

**Сектор: Альтернативная энергетика**

# Содействие центра клиенту

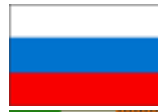
- » Подготовка технологических профилей на русском и английском языках.
- » Размещение профилей в Европейской сети поддержки предпринимательства.
- » Содействие в участии в технологических брокерских мероприятиях: Екатеринбург, Испания, Южная Корея и в проведении переговоров с потенциальными партнерами.



# Услуги по сопровождению EoI

Компания получила запросы на поставку оборудования и предоставление лицензии на производство и продажу оборудования практически из всех стран Европы и Азии:

-Россия



- Ирландия



- Греция



- Испания



- Латвия



- Румыния



- Польша



- Чехия



- Бельгия



- Южная Корея



- Финляндия



- Италия



- Турция



# Результаты предоставления содействия клиенту



1

**Найдены потенциальные партнеры и заказчики:**

- Подписаны 2 соглашения о неразглашении конфиденциальной информации с целью обмена информации по проекту.



2

**Созданы 2 консорциума:**

- 1 консорциум – Университет острова Крит, немецкое малое предприятие + ООО «БиоИстЭн».
- 2 консорциум – Греческий университет, малое предприятие из Греции + ООО «БиоИстЭн».

# Что дополнительно получил клиент - ООО «БиоИстЭн»?



1

- **Корректировка стратегии:**
  - Компания скорректировала стратегию коммерциализации.
  - Определены европейские требования к технологии.



2

- **Повышение инвестиционной привлекательности компании за счет того, что:**
  - Компания уже имеет пул потенциальных заказчиков и лицензиатов.
  - Компания имеет дополнительное финансирование НИОКР из источников, не размывающих акционерный капитал.

## История успеха ООО «Новосиб-БИТ»

Мощный поисковый движок с открытым API для индексирования большого числа произвольных объектов и для их скоростного чёткого и нечёткого поиска с регулируемой погрешностью



[www.nbitsearch.com](http://www.nbitsearch.com)

**NOVOSIB-BIT**

Сектор информационных технологий

# Содействие центра клиенту



- » Аудит технологии.
- » Выявление наиболее привлекательных приложений.
- » Подготовка 2 профилей на английском и русском языках:
  - » **Мощный поисковый движок с открытым API для индексирования большого числа произвольных объектов и для их скоростного чёткого и нечёткого поиска с регулируемой погрешностью.**
  - » **Высокопроизводительная технология поиска спектров в обширных объемах данных для программ распознавания спектров**
- » Размещение профиле в Европейской сети поддержки предпринимательства.
- » Содействие в проведении переговоров с потенциальными партнерами.

# Результаты предоставления содействия клиенту



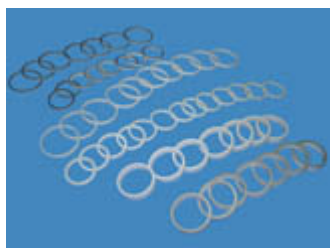
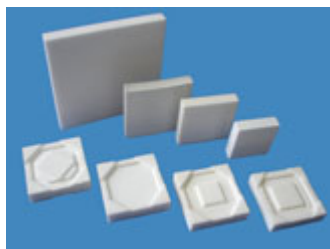
1

- **Найдены потенциальные партнеры и заказчики:**
  - **Великобритания** – крупный поставщик поисковых приложений для компьютеров и смартфонов, который в настоящее время пользуется технологиями Google и Yahoo.
  - **Италия** – крупный архиватор телевизионных программ, музейных коллекций.
  - **Россия** – подписано лицензионное соглашение с одной российской компанией.

2

- **Выявлены новые приложения и составлены новые профили, в частности:**
  - » Технология индексирования больших массивов сигналов и спектров и их скоростного интеллектуального поиска для аналитических и поисковых систем.

## История успеха №3



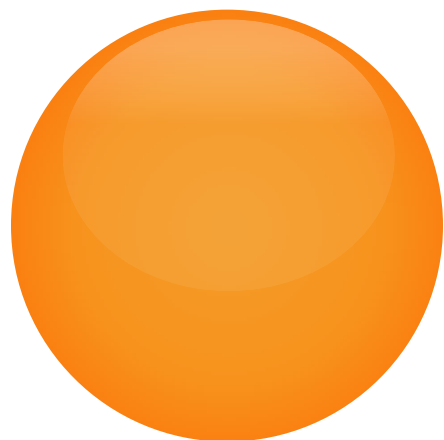
Клиент проекта  
ХК ОАО «НЭВЗ-Союз»

**Технология производства  
инновационных  
наноструктурированных  
биокерамических материалов  
для замены металлических  
имплантов**

Сектор: новые материалы

# Содействие центра клиенту

- Подготовлены участия в технологических брокерских мероприятиях в Екатеринбурге (март 2011) и Лиможе (октябрь 2011).
- Подготовлено и размещено 3 технологических запроса.
- Создание международного консорциума:
  - ООО «НЭВЗ-Н», Россия.
  - Fraunhofer Institute for Ceramic Technologies and Systems (IKTS), Германия;
  - EMPA, Federal laboratory of science and technology of materials, Швейцария;
  - Heberlein Ceramics Company, Швейцария;
  - Научно-исследовательское предприятие ООО «Нанокомпакт», Россия.



**Спасибо за внимание!**

**Ваши вопросы...**

